



# Business Manager / Account Manager (all gender) - Aerospace MUC

Munich

Reference Number: 2025-2977

#weareALTEN - the home of forward thinkers

Wir sind die Gestalter von heute für die Welt von morgen.

Als einer der weltweit führenden Entwicklungsdienstleister setzen wir uns bei ALTEN dafür ein, die Zukunft unserer Partner, die Karrieren unserer Mitarbeiter und die Herausforderungen für unsere Gesellschaft und Umwelt positiv zu gestalten.

Mehr als 50.000 Mitarbeiter in 30 Ländern arbeiten schon heute an innovativen Lösungen in verschiedenen Ingenieur- und IT-Branchen wie Automobil, Luft- und Raumfahrt, erneuerbare Energien, Medizintechnik und Bahntechnik.

## A home where people learn and thrive

- **Talent Management** – wir entwickeln deine Karriere
- **Work Life Balance** – flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten möglich
- **Fit and relaxed** – mit EGYM Wellpass
- **Enjoy biking** – immer on tour mit Dienstradleasing
- **Green Mobility** – mit uns bist du vergünstigt unterwegs

...und natürlich bieten wir die üblichen Standards wie 30 Tage Urlaub, viele Events, unbefristeter Arbeitsvertrag und Corporate Benefits.

## Make it happen

DU...

- verantwortest den Aufbau und die Steuerung deiner eigenen Business Unit im Bereich Aerospace
- akquirierst Neukunden und pflegst sowie betreust Bestandskunden
- arbeitest eng mit der Technical Direction und dem Competence Center zusammen, um auf den Kunden zugeschnittene Lösungskonzepte anzubieten
- führst Vorstellungsgespräche und stehst in engem Austausch mit dem Recruiting
- unterstützt das Competence Center bei der Personalbetreuung

- übernimmt eigenständig Preiskalkulation sowie Angebots- und Vertragsverhandlungen mit Unterstützung deines Coaches

## Be our forward thinker

DU...

- hast einen Bachelor oder Master im Ingenieurwesen oder einer technologischen Wissenschaft - alternativ ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Sales oder ähnliches mit ausgeprägter Technikaffinität
- konntest idealerweise schon erste Einblicke in die Luftfahrtbranche gewinnen
- verfügst im Idealfall über erste Erfahrung im Vertrieb oder im Projektmanagement - vorzugsweise im Engineering Umfeld
- hast ein kommunikationsstarkes, sympathisches und kompetentes Auftreten
- bringst Eigeninitiative, Zielstrebigkeit sowie unternehmerische Denk- und Arbeitsweise mit
- sprichst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch

**Ich freue mich auf deine Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie deines möglichen Eintrittstermins.**

Wenn du noch Fragen hast, dann melde dich gerne bei mir:

Lisa Steinberg  
karriere@alten.com

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion / Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität. Schwerbehinderte werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

---

## Your contact person

ALTEN GmbH  
Jennifer  
Gatzemeier

ATG-Karriere@alten.com

693c45888cfee  
Lisa STEINBERG

---