Manager Sales and Development (all gender) Infrastruktur - München

Munich

Reference Number: 2026-3382

#weareALTEN - the home of forward thinkers

Wir sind die Gestalter von heute für die Welt von morgen.

Als einer der weltweit führenden Entwicklungsdienstleister setzen wir uns bei ALTEN dafür ein, die Zukunft unserer Partner, die Karrieren unserer Mitarbeiter und die Herausforderungen für unsere Gesellschaft und Umwelt positiv zu gestalten.

Mehr als 50.000 Mitarbeiter in 30 Ländern arbeiten schon heute an innovativen Lösungen in verschiedenen Ingenieur- und IT-Branchen wie Automobil, Luft- und Raumfahrt, erneuerbare Energien, Medizintechnik und Bahntechnik.

A home where people learn and thrive

- **Talent Management** – wir entwickeln deine Karriere
- **Work Life Balance** – flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten möglich
- **Fit and relaxed** – mit EGYM Wellpass
- **Enjoy biking** – immer on tour mit Dienstradleasing
- **Green Mobility** – mit uns bist du vergünstigt unterwegs

…und natürlich bieten wir die üblichen Standards wie 30 Tage Urlaub, viele Events, unbefristeter Arbeitsvertrag und Corporate Benefits.

Make it happen

DU...

- pflegst bestehende Kundenbeziehungen deiner Business Unit im Bereich Infrastruktur und Netzausbau für Telekommunikation und Energie
- identifizierst und akquirierst Neukunden, um deine Kundenlandschaft auszubauen und dein Netzwerk zu etablieren
- behältst Markttrends im Blick, um deine Unit strategisch für die Zukunft auszurichten
- arbeitest eng mit der Technical Direction und den Competence Centern zusammen, um auf den Kunden zugeschnittene Lösungskonzepte anzubieten

- übernimmst eigenständig Preis- und Vertragsverhandlungen und trägst die Profit & Loss-Verantwortung deiner Business Unit
- bist während der gesamten Projektlaufzeit Hauptansprechperson deiner Kunden und zuständig für die Sicherstellung der Kundenwünsche durch optimales Schnittstellenmanagement

Be our forward thinker

DU…

- hast ein abgeschlossenes Studium im Ingenieurwesen oder einer technologischen Wissenschaft
- verfügst über Kenntnisse im Infrastrukturausbau für Hochvolt, Gas und Fernwärme
- hast Erfahrung im Vertrieb von Entwicklungsprojekten oder kundenspezifischen Lösungen im Infrastruktur-Bereich
- kannst relevante Berufserfahrung im technischen Projektumfeld / Engineering vorweisen und hast Interesse auch fachfremde Themen zu begleiten
- bringst Eigeninitiative, Zielstrebigkeit sowie eine unternehmerische Denk- und Arbeitsweise mit
- bist kommunikationsstark, serviceorientiert und besitzt verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir freuen uns auf deine Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie deines möglichen Eintrittstermins.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion / Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität. Schwerbehinderte werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Your contact person

ALTEN GmbH
Jennifer
Gatzemeier

ATG-Karriere@alten.com

6ab4dc4e87b0f
Lisa STEINBERG

Created: 19.11.2026, https://www.alten-germany.de/en/jobs/2026-3382-manager-sales-and-development-all-gender-infrastruktur-muenchen/