Business Manager / Account Manager (all gender) Aerospace - München

Munich

Reference Number: 2026-3457

#weareALTEN – the home of forward thinkers

Wir sind die Gestalter von heute für die Welt von morgen.

Als einer der weltweit führenden Entwicklungsdienstleister setzen wir uns bei ALTEN dafür ein, die Zukunft unserer Partner, die Karrieren unserer Mitarbeiter und die Herausforderungen für unsere Gesellschaft und Umwelt positiv zu gestalten.

Mehr als 50.000 Mitarbeiter in 30 Ländern arbeiten schon heute an innovativen Lösungen in verschiedenen Ingenieur- und IT-Branchen wie Automobil, Luft- und Raumfahrt, erneuerbare Energien, Medizintechnik und Bahntechnik.

Werde Teil von ALTEN und gestalte die Zukunft der Aerospace-Branche aktiv mit. Als Business Manager / Account Manager (all gender) kombinierst du Sales, Projektgeschäft und strategischen Business-Aufbau. Du entwickelst Kundenbeziehungen, identifizierst neue Potenziale und bringst gemeinsam mit unseren Engineering-Teams innovative Technologien erfolgreich auf den Weg.

A home where people learn and thrive

- **Talent Management** – wir entwickeln deine Karriere
- **Work Life Balance** – flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten möglich
- **Fit and relaxed** – mit EGYM Wellpass
- **Enjoy biking** – immer on tour mit Dienstradleasing
- **Green Mobility** – mit uns bist du vergünstigt unterwegs

…und natürlich bieten wir die üblichen Standards wie 30 Tage Urlaub, viele Events, unbefristeter Arbeitsvertrag und Corporate Benefits.

Make it happen

DU...

- unterstützt beim Aufbau und der Weiterentwicklung deiner Business Unit im Bereich Aerospace
- identifizierst und akquirierst Neukunden, um deine Kundenlandschaft auszubauen und dein Netzwerk zu etablieren

- hilfst bei der Identifikation und Gewinnung von technischen Entwicklungsprojekten und begleitest diese auf kaufmännischer Ebene
- arbeitest eng mit der Technical Direction und den Competence Centern zusammen, um auf den Kunden zugeschnittene Lösungskonzepte anzubieten
- übernimmst zunehmend Verantwortung für Preis- und Vertragsverhandlungen und trägst langfristig die Profit-&-Loss-Verantwortung für deine Business Unit

Be our forward thinker

DU...

- hast ein Bachelor- oder Masterstudium im Ingenieurwesen, einer technologischen Disziplin oder in Wirtschaftswissenschaften/Sales (mit Technikaffinität) abgeschlossen
- bringst vorzugsweise erste Berufserfahrung in der Luft- und Raumfahrtbranche mit
- konntest idealerweise erste praktische Erfahrungen im Vertrieb, Projektmanagement oder einer vergleichbaren Rolle sammeln (z.?B. durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten)
- überzeugst durch ein offenes, kommunikatives und souveränes Auftreten
- bringst Neugier, Zielstrebigkeit sowie eine unternehmerische Denk- und Arbeitsweise mit
- sprichst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch

Wir freuen uns auf deine Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie deines möglichen Eintrittstermins.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion / Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität. Schwerbehinderte werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Your contact person

ALTEN GmbH
Jennifer
Gatzemeier

ATG-Karriere@alten.com

6acf4af7b036e
Lisa STEINBERG

Created: 12.11.2026, https://www.alten-germany.de/en/jobs/2026-3457-business-manager-account-manager-all-gender-aerospace-muenchen/